



- 👤 28 ani
- ♀ Feminin
- 📍 Chișinău

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Mediu
- **Ucraineană** · Mediu

Permis de conducere

Categoria: B
Cu automobil personal

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Manager

Despre mine

Sunt o persoana energica si optimista cu bune abilități comerciale și de comunicare, analitică și cu spirit de echipă. Imi place sa citesc carti motivationale, sa vizitez cat mai multe locuri noi și să discut cu oamenii din jurul meu. Am abilități bune de comunicare și negociere.

Experiența profesională

Manager dezvoltare · "Aviselect" SRL

Martie 2023 - Mai 2024 · 1 an 3 luni

Gestionarea și dezvoltarea portofoliul de produse de care am fost

responsabila -Asigurarea asistenței către clienți și colegi în identificarea produselor

solicitate într-un timp optim-Monitorizarea listei cu top clienți-Elaborarea și implementarea politicei de promovare produselor-Elaborarea și implementarea planului de marketing -Asigurarea transferelor de informații și cunoștințe prin programe de informare și training pentru echipa de vânzări și pentru parteneri-Menținerea și dezvoltarea relațiilor cu vendori/clienti/agenti de vinzari

IT Sales Manager · Monkey Digital

Septembrie 2022 - Martie 2023 · 6 luni

Executarea instrucțiunilor COO

(de exemplu, completarea foilor de calcul in Excel si etc.);

Construirea eficient noi relații de afaceri din mesaje reci/ e-mailuri;

Studierea pieței și identificarea potențialilor clienți;

Studierea necesităților clienților și oferirea cele mai creative și optime soluții;

Negocierea profitabilă cu clienți, rezolvarea problemelor apărute în caz de neces.

Manager · "Aviselect" SRL

Martie 2019 - Mai 2022 · 3 ani 3 luni

Executarea instrucțiunilor managerului

(de exemplu, completarea foilor de calcul in Excel si etc.);
Informarea contrapărților cu privire la toate modificările din gama de produse, la creșterile și scăderile de preț, la promoții și la data la care produsele vor ajunge la depozit; Interacțiunea zilnică cu agenții, managerii, administratorii de probleme de interes comun și abordarea diferitelor situații neconvenționale;
Consilierea agenților cu privire la pregătirea comenzilor în funcție de nevoile clienților;
Redactarea, expedierea ofertelor și a specificațiilor;

Studii: Superioare incomplete

Universitatea Agrară de Stat din Moldova

Absolvit în: 2018

Facultatea: Medicina veterinara

Specialitatea: Medic veterinar