



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

## Agent Vanzari / Manager

### Despre mine

Mediul in care mă regăsesc sunt vânzări și management.

Capacitate de organizare a activității individuale și atenție sporită la detalii.

Dispus de a însuși cunoștințe și competențe noi.

Abilități de comunicare, orientare spre client și rezultat.

Echilibru emoțional și rezistență la sarcini repetitive.

- Abilități de comunicare, spirit de echipă, inițiativă și flexibilitate
- Operativitate, punctualitate, responsabilitate și rezistență la stres
- Orientarea spre rezultat
- Capacitatea de a însuși rapid lucruri noi
- Cunoașterea PC
- Experiența de muncă în domeniul vânzărilor
- Coordonare și răspundere de subalterni
- Consultarea clienților și convingerea lor

### Experiența profesională

#### Vânzător superior · DFM

*Noiembrie 2019 - Prezent · 5 ani 6 luni*

- Participarea la deservirea clienților în sala comercială, aranjarea produselor și a vitrinilor
- Asigurarea atingerii indicatorilor cheie de performanță ai magazinului
- Deservirea clientului la casa
- Primirea mărfii la depozit
- Participarea la inventarierea magazinului
- Incasarea banilor la sfirsitul zilei
- Gestionarea echipei

Competențe: Lucru în echipa

#### Manager vanzari · BOIAR GRUP

*Aprilie 2023 - Septembrie 2023 · 6 luni*

- asigurarea promovării și vânzării directe a produsului Boiar;
- prospectarea pieții pentru identificarea potențialilor clienți;
- negocierea contractelor și executarea corectă a acordurilor;
- atragerea permanentă de noi clienți;

- 👤 28 ani
- ♂ Masculin
- 📍 Ungheni

### TOP Competențe

- **Lucru în echipa** · 5 ani

### Preferințe

- Full-time

### Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Fluent

### Permis de conducere

Categoria: B

Cu automobil personal

- realizarea planului de vânzări lunar și anual stabilit;
- stabilirea și dezvoltarea unei relații profesionale cu clienții companiei;
- Gestionarea activității comerciale pe aria alocată (zona de centru)

Competențe: Lucru în echipa

### **Casier · DIMARCOMPROD**

*Iunie 2017 - Noiembrie 2019 · 2 ani 6 luni*

-Organizarea operațiunilor de casă aferente activităților operaționale de încasări și plăți în lei și valută străină, de verificare, triere și ambalare a numerarului, activități de schimb valutar.

### **Vânzător/Casier · RICOMARIO**

*Mai 2017 - Noiembrie 2019 · 2 ani 7 luni*

- Promovarea produselor companiei
- Completarea și afișarea prețurilor
- Lucru cu casa
- Amplasare mărfii pe rafturi după standarde
- Primirea mărfii la depozit de la distribuitor
- Completarea și verificarea registrului de casa zilnic

### **Domeniul dorit**

- Management

### **Studii: Superioare incomplete**

#### **Academia de studii economice**

*Studiez la moment*

Facultatea: Business și administrarea afacerilor

Specialitatea: Business și administrare

### **Cursuri, training-uri**

#### **Training Bauturi spirtoase( Gin, vodka, rom, cognac, whisky, tequila, liquor)**

*Absolvit în 2020*

Organizator: HEINEMANN

#### **Training accesorii ( ceasuri, bijuterii, ochelari, genti)**

*Absolvit în 2020*

Organizator: HEINEMANN